

LA FUNDACIÓN WARD

FECHA: 2026

HISTORIA

1. **¿Quién es/son el/los fundador(es) de la fundación?** Jim Ward
2. **En dos oraciones, ¿por qué fue fundada?** Jim creó la fundación en 2018 para organizar su apoyo financiero a iniciativas en Nueva Orleans y Guatemala. Jim ha vivido toda su vida en Nueva Orleans, pero tiene una conexión de larga data con Guatemala que se remonta al terremoto de 1976.
3. **Declaración de misión:** Aumentar el acceso a una educación de calidad para personas desatendidas en Nueva Orleans y Centroamérica.
4. **Sitio web:** www.thewardfoundation.org

INFORMACIÓN GENERAL DE LA FUNDACIÓN (favor de limitar las respuestas a 2-3 oraciones por pregunta)

1. **¿Cuáles son las principales áreas de otorgamiento de subvenciones de la fundación?**
 - a. Guatemala: iniciativas enfocadas en programas pequeños a medianos (con presupuestos organizacionales de hasta \$1 millón) que atienden a niñas/mujeres y/o educación, principalmente en el ámbito de prekínder a diversificado (12.º grado).
 - b. Nueva Orleans: organizaciones enfocadas en educación, de tamaño pequeño/mediano (con presupuesto menor a \$1 millón), enfocadas en niños, niñas y jóvenes que viven en el área metropolitana de Nueva Orleans.
2. **¿La fundación apoya servicios directos, incidencia política u otro tipo de trabajo?**
Actualmente, la fundación apoya a organizaciones que brindan servicios directos en Guatemala y Nueva Orleans. La fundación también apoya a varias redes temáticas dedicadas a coordinar los esfuerzos de organizaciones más pequeñas en Guatemala. En Guatemala, estamos explorando formas de avanzar “río arriba” con nuestras contrapartes para apoyar esfuerzos de incidencia a favor de la reforma educativa.
3. **Describa a la población que su fundación busca servir (edad, género, geografía, desafío):**
 - a. Guatemala: La fundación se enfoca principalmente en niñas/mujeres, con un interés particular en poblaciones indígenas. Nuestro “punto óptimo” tiende a ser iniciativas que atienden a esta población mediante programación educativa formal.
 - b. Nueva Orleans: La fundación actualmente apoya iniciativas que brindan servicios innovadores enfocados en educación a niños, niñas y jóvenes en situación de desatención.
4. **Comparta tres fortalezas de su fundación:**
 - a. Flexibilidad/Aprendizaje: la Fundación Ward aspira a ser flexible para responder a las necesidades de sus organizaciones aliadas, aprendiendo juntos en el proceso. Buscamos ofrecer más que financiamiento, brindando apoyo técnico (cuando sea pertinente) y conexiones.

- b. Alianzas basadas en confianza: nos regimos por los principios de la [Filantropía Basada en Confianza](#), lo cual nos permite establecer relaciones positivas y honestas.
- c. La Fundación Ward brinda apoyo para gastos operativos generales, así como para mejoras de capital y proyectos, tanto para contrapartes actuales como anteriores.

5. Comparta tres desafíos de su fundación:

1. Tamaño: una de nuestras debilidades es que la Fundación Ward no es grande. Distribuimos alrededor de \$1 millón al año entre Nueva Orleans y Guatemala (aproximadamente 20% en NOLA y 80% en GT). Esto limita nuestra capacidad de otorgar donativos más significativos. También contamos con una sola persona de tiempo completo en el equipo.
2. Inexperiencia: La fundación tiene solo 5-6 años de existencia, y en realidad solo tenemos 3-4 años de participación activa en el otorgamiento de subvenciones. Por lo tanto, todavía estamos definiendo nuestras áreas de enfoque y las mejores formas de servir a nuestras contrapartes.
3. No somos una fundación ampliamente reconocida. Aspiramos a ayudar a cuestionar y transformar algunas de las prácticas filantrópicas más tradicionales, pero, al ser una fundación nueva, carecemos de reconocimiento de nombre y de peso en el ámbito filantrópico.

INFORMACIÓN SOBRE EL OTORGAMIENTO DE SUBVENCIONES

1. **Por favor describa cómo su fundación identifica a posibles contrapartes:**
 - a. Referencias de contrapartes actuales y de personas y fundaciones con enfoques afines.
 - b. Damos seguimiento a redes relevantes de organizaciones dentro de nuestras áreas de enfoque.
 - c. La página de consultas en nuestro sitio web.
2. **Si su fundación extiende invitaciones para aplicar, ¿cuál es la mejor manera para que una organización se comuniquen y explore esa posibilidad?** Utilice el formulario de contacto en nuestro sitio web bilingüe (siempre respondemos): <https://www.thewardfoundation.org/copy-of-ethos>
3. **Por favor comparta fechas importantes relacionadas con su ciclo de subvenciones:** Tenemos dos ciclos de subvenciones cada año (primavera y otoño).
4. **¿Cuántas solicitudes de subvención reciben normalmente cada año?** Para evitar hacerle perder tiempo a las organizaciones, buscamos conectar con posibles contrapartes antes del proceso de solicitud para explorar si hay afinidad. Por esa razón, recibimos muy pocas solicitudes de nuevo financiamiento (menos de 5 nuevas solicitudes al año).
5. **¿Cuántas organizaciones reciben subvenciones cada año?** En Nueva Orleans, financiamos entre 5 y 8 entidades cada año. En Guatemala, el número de contrapartes activas es de entre 15 y 20 organizaciones y redes.

Actualizado en agosto de 2026

6. **¿Su fundación otorga fondos restringidos, no restringidos, o ambos?** La gran mayoría de nuestras subvenciones son no restringidas (para gastos operativos generales).
7. **¿Su fundación otorga subvenciones plurianuales?** Actualmente, la Fundación Ward otorga subvenciones de un año, renovables. Nos esforzamos por informar a las contrapartes actuales con suficiente anticipación sobre cualquier plan de finalizar su financiamiento.
8. **¿Su fundación financia gastos operativos, proyectos de capital, o ambos?** La fundación cuenta con un monto limitado cada año para apoyar proyectos de capital de contrapartes actuales o anteriores. La gran mayoría de las subvenciones son no restringidas, pero los donativos de capital están restringidos a un proyecto específico.
9. **¿Cuáles son los requisitos de elegibilidad de su fundación?** Actualmente, la Fundación Ward solo otorga subvenciones a entidades con estatus 501(c)(3) en Estados Unidos o con un patrocinador fiscal (fiscal sponsor) estadounidense. En Guatemala, financiamos a entidades con reconocimiento legal.
10. **¿Su fundación recibe consultas, propuestas, etc. en idiomas distintos al inglés?** Sí, además de inglés, podemos atender cualquier comunicación en español.
11. **Cuando rechazan cartas de intención (LOI) o propuestas, ¿existe la oportunidad de que las organizaciones reciban retroalimentación?** Sí, aunque procuramos aclarar cualquier desalineación mucho antes del proceso de propuesta.

RECURSOS HUMANOS (favor de limitar las respuestas a 2-3 oraciones por pregunta)

1. **Número de personal:** 1 tiempo completo (con sede en Guatemala) y 1 medio tiempo (con sede en Nueva Orleans)
2. **Número de personal con sede fuera de Estados Unidos:** 1 tiempo completo
3. **Sede geográfica de su fundación:** Nueva Orleans, EE. UU. y Antigua Guatemala, Guatemala
4. **Distribución de género del personal:** Las 1.5 personas del equipo son ambas hombres
5. **Distribución de género del personal directivo:** El 50% de la Junta Directiva de la Fundación son mujeres
6. **Describe la filosofía de liderazgo de la fundación:** El fundador, Jim Ward, de 99 años, participa en el trabajo de la fundación a un alto nivel. El personal de la fundación aspira a interpretar la visión y los valores de Jim al momento de buscar, crear y sostener alianzas.
7. **Describe la composición y el rol de la Junta Directiva de la organización:** Como fundación familiar relativamente nueva, la Junta Directiva es pequeña (6 miembros) y está compuesta en gran parte por familiares de Jim.

FINANCIERO:

Actualizado en agosto de 2026

1. **Presupuesto anual para el otorgamiento de subvenciones (favor de especificar el año):** Aproximadamente \$1.2 millones (2026)
2. **¿Cuál es el tamaño promedio y el rango de sus subvenciones?** Las subvenciones van de \$15,000 a \$25,000 en Guatemala (montos mayores para organizaciones más grandes). En Nueva Orleans el rango es de \$10,000 a \$30,000. Los montos para proyectos de capital se consideran caso por caso.

CULTURA:

1. **Comparta hasta tres aspectos de la cultura de su fundación que las organizaciones deberían conocer:**
 - a. Estamos en nuestra fase de descubrimiento y con una mentalidad de crecimiento. Como fundación nueva, no estamos aferrados a formas rígidas de trabajar. Más bien, estamos prototipando.
 - b. Vemos nuestro rol como el de apoyar a todo el ecosistema de la sociedad civil, no solo a nuestras contrapartes.
 - c. Aspiramos a ver la toma de decisiones de la fundación a través de la mirada del fundador, Jim. Sus valores incluyen: integridad, justicia, trabajo duro y escenarios en los que todos ganan (win-win).
2. **Comparta hasta tres aspectos del proceso de toma de decisiones de su fundación que las organizaciones deberían conocer:**
 - a. Los activos de la fundación fluctúan y no siempre son líquidos. Los fondos provienen de bienes raíces y acciones, ambos sujetos a cambios. Por esta razón, actualmente nos resulta difícil hacer compromisos plurianuales.
 - b. Nuestra meta es limitar/eliminar el trabajo innecesario para quienes buscan financiamiento. Solo los invitaremos a aplicar si tienen una alta probabilidad de aprobación.
 - c. No somos una fundación grande y hay una burocracia mínima. En este momento, todavía podemos ser muy receptivos ante consultas y solicitudes de conversación de posibles contrapartes.

INVOLUCRAMIENTO DE CONTRAPARTES:

1. **Por favor enumere hasta tres características de su “alianza de financiamiento ideal”**
 - a. La Fundación Ward aspira a fomentar espacios de colaboración entre contrapartes. Buscamos evidencia de colaboración proactiva al momento de identificar posibles aliados.
 - b. La mayoría del financiamiento de la fundación se destina a organizaciones pequeñas a medianas (generalmente con presupuesto anual menor a \$1 millón) que se encuentran en fases intensivas de crecimiento.
 - c. La fundación busca apoyar organizaciones con “visión local”, con liderazgo cercano a la causa que buscan atender. Evitamos organizaciones con oficinas de liderazgo grandes y distantes, y en cambio preferimos directores y directoras ejecutivas locales/dentro del país.
2. **Por favor enumere hasta tres elementos que descartarían una posible alianza al evaluar contrapartes potenciales:**

Actualizado en agosto de 2026

- a. La fundación tiene una fuerte aversión hacia organizaciones con elementos de “salvador blanco” o dinámicas de rescate/héroe. Esto se evidencia en programas centrados en el donante, como el apadrinamiento de niños/as o el voluntariado no calificado (voluntourism) para la prestación de servicios.
 - b. La fundación no tiene afiliación religiosa y evita programas con connotaciones religiosas explícitas.
 - c. La fundación evita organizaciones grandes en las que nuestro apoyo financiero no tenga un impacto claro.
- 3. En una sola declaración, ¿qué deberían saber las posibles contrapartes sobre su proceso de selección de subvenciones?**
- a. Para ahorrar tiempo, por favor conversen con nosotros antes de redactar cualquier documento formal.
- 4. Describa uno de los desafíos de su fundación en el otorgamiento de subvenciones (2-3 oraciones):**
- a. Como fundación nueva, todavía estamos explorando cómo podemos apoyar de mejor manera a nuestras contrapartes y el panorama general de la filantropía.

Información adicional opcional

- 5. Lista de contrapartes actuales (especificar el año):**
- a. Guatemala: MAIA, Limitless Horizons Ixil, Creamos, CasaSito, Planting Seeds, Peronia Adolescente, Atlas, Ixch’ool Ixim, Nueva Esperanza, Esperanza Juvenil, Puerta Abierta, ANADESA, El Directorio Guatemala, Global Fund for Children (iniciativa RECARGA), Population Council (iniciativa Voces), EduK’at (red de escuelas secundarias), Girl Rising (iniciativa Ellas al Frente).
 - i. Antiguas contrapartes en Guatemala: ChildAid, MathKind, Antigua International School, Wuku Kawoq, Wings, Women’s Justice Initiative, Guatemala Youth Initiative, Sueños, Natun, red Mujeres Liderando, Amigos de Santa Cruz.
 - b. Nueva Orleans: Be Loud Studios, Believe in U, Bright School, Live Oak Camp, 18th Ward, Cultivating Youth.
 - i. Antiguas contrapartes en Nueva Orleans: UnCommon Construction, Brave Course, College Beyond, Bard Early College.
- 6. Opcional: Por favor enumere de 1 a 3 referencias de contrapartes (actuales o anteriores)**
- a. Creamos Guatemala (actual)
 - b. MAIA Guatemala (actual)
 - c. Live Oak Camp Nueva Orleans (actual)
- 7. Opcional: Por favor proporcione 3 enlaces a recursos adicionales (páginas web, artículos, videos, etc.) que le gustaría que las posibles contrapartes revisaran.**
- a. Filosofía sobre la dinámica héroe-víctima: <https://www.weareforgood.com/episode/142>
 - b. Filantropía basada en confianza: <https://www.trustbasedphilanthropy.org/>
 - c. [Arquetipos de fundaciones](#) (nos identificamos como Catalizadores de Riesgo y Diseñadores)

Actualizado en agosto de 2026

Información de contacto (nombre, cargo y correo electrónico de la persona clave encargada del financiamiento institucional)

Travis Ning

Gerente de Programa

travis@thewardfoundation.org

Actualizado en agosto de 2026